

Současný trh je kapitalistický hyenismus

Tři studenti Fakulty managementu VŠE v Praze, všichni spojení s Jihlavou, se rozhodli, že lidem sníží náklady na energii. Jak říká jeden z nich, Ondřej Doležal, v projektu Students-for-people nabízejí energetickou soutěž.

■ Petr Klukan

Jak jste na tento nápad přišli?

Spousta studentů dělá nějakou brigádu, my máme vizi, že chceme lidem ušetřit peníze. Současný trh chápeme jako kapitalistický hyenismus. Vše funguje tak, aby byla co největší provize a lidé se odrbali.

Proč jste se pustili do oblasti energie?



Ondřej Doležal

My jsme se nepustili jen do energií, chápeme trh jako celek, chceme lidem šetřit peníze na všech frontách. Energie považujeme za nejproblematictější trh. A viděli jsme, že spousta lidí kolem nás včetně našich příbuzných „na energiích“ prodělává. Odhaduji, že 60-70 % lidí změnou dodavatele prodělá.

Rozumím tomu, že když mi někdo zazvoní u dveří a nabí-

zí změnu dodavatele elektřiny či plynu, že mohu prodělat, protože mě obalamutí. Ale existují přece e-aukce, kde ušetřím.

Když vám někdo zazvoní u dveří a vy otevřete, tak máte 95% šanci, že když podepíšete tak proděláte peníze. A teď nemluvím jen o malých neznámých firmách, ale i o těch dominantních dodavatelích.

U e-aukci je pro jejich zprostředkovatele provize tak velká, že když se lidé sami podívají a prostudují jednotlivé dodavatele, mohou najít ještě lepší nabídku, než jakou získají v e-aukci.

Jak je to možné?

E-aukce jsou udělané tak, že si její zprostředkovatel vezme

nehorázné provize, ať už 30 % z úspory, nebo 4,5 % z objemu, ale z těch vysokých částek. Přitom trh dlouhodobě klesá a oni ten výpočet berou z minulého roku dodávky energie, kdy ceny byly vysoké, nyní jsou výrazně nižší, a z toho mají zisk. Dle mého názoru na to nemají nárok. My chceme, aby to bylo férové na všechny strany.

Zatím vám běží první energetická soutěž, při které jste oslovili několik obcí kolem Jihlavy.

Ano, Dobronín, Střítež, Dobrouč, Rohoznou... Shromáždili jsme přes jeden milion kWh. Jedná se asi o stovku subjektů, jak firem, tak domácností.

(Pokračování na str. 3)

Současný trh je kapitalistický hyenismus

(Dokončení ze str. 1)

Máme objem energie, který jsme potřebovali, a ten je slušný.

Myslíte, že se vám podaří vysoutěžit lepší nabídku?

To je jasné.

Kde berete tu jistotu?

Protože máme výrazně menší provizi. To dává dodavatelům možnost zvýšit si svůj zisk oproti e-aukcím a zároveň ušetří odběratelům víc, než by ušetřili v e-aukci. Více vydělají a zároveň více ušetří konečným odběratelům.

Tento týden byste měli znát vítěze soutěže. Půjdete do dalších soutěží?

Ano. Už máme jednu větší obec, která sama požadovaný objem zajistí. Hlásí se nám přes internet i lidé z Prahy, ze Žďáru, Jihlavy. Lidé začali chápat, o co nám jde, začali chápat naši vizi. A to nám dává chuť jít dál. Změnit trh, kde 60-70 % lidí prodělá. Kde se účelově dělají kampaně, aby lidé prodělávali.

Takže e-aukce jsou špatné?

Ne, my neodsuzujeme e-aukce, ale odsuzujeme společnosti, které je dělají s nepřiměřeným ziskem. Dalším problémem e-aukcí je fakt, že se vám do ní může přihlásit jakýkoliv dodavatel energií. Tedy i ten, jehož prakticky nejsou slušné. V e-aukci se za

vás nikdo nepostaví, nevyjedná lepší všeobecné obchodní podmínky. Někteří tam dokonce mají, že v případě sporu s tím oni nemají nic společného. Uzavrou smlouvu bez automatického prodloužení, to znamená, že po uplynutí smluvní doby ten dodavatel nebude pokračovat, co když ten „e-aukčák“ zkrachuje a vy zapomenete si udělat novou smlouvu?

Jak je rozlišit?

U nás musí být dodavatel přihlášen ke kodexu Energetického regulačního úřadu, to znamená, že nepodvádějí, že nebudou mít skryté poplatky... Dnes je na trhu s elektřinou asi 400 doda-

vatelů, s plynem 215, z nich se ke kodexu přihlásilo jen cca 45 společností.

Jihlava se přihlásila k e-aukci energií pro obyvatelstvo. Co byste doporučil lidem? Mají do toho jít?

Nevím, co to bude stát, to tam nikde nepíšou. Kolik za to budou chtít, jaké budou podmínky? Lidé by si měli přečíst podmínky, aby věděli, kdy mohou od smlouvy odstoupit atd. Měli by se informovat.

Všichni tři jste studenti a už takto na živnostenské listy podnikáte. Vidíte v tom možný velký byznys?

Kdybychom šli za byznysem, nebo spíše za penězi, tak neděláme na trhu něco úplně jinak, děláme to jen o něco lépe a výsledek by se dostavil. Není důležité, jestli jsme studenti, nebo ne. Je důležité, jestli rozumíme tomu, co děláme, máme vizi a chuť změnit svět. A jestli se ptáte, zda ve skrytu duše věříme, že se zastřešíme pod s. r. o. a vyrosteme v obrovskou společnost, tak ano. My jsme studenti VŠE, chceme dělat super věci! Ano, asi tam bude zisk, ale vždy bude přiměřený odvedené práci. Jen to je naše know-how a také možnost, jak dále růst!

Foto na str. 1 autor